

Leidenschaftlicher **Verkäufer** sucht neue Herausforderung.

Dienstleistungsorientiert, nah am Kunden,
versiert in Beratung und stark im Verkauf.

Hans Mustermann



Firma Beispiel GmbH
Geschäftsführung / Personal
z. H. Herrn Stefan Beispiel
Beispielstraße 16

66121 Beispielstadt

Initiativbewerbung Verkauf

Musterstadt, den 07.02.2008

Sehr geehrter Herr Beispiel,

bezugnehmend auf unser Telefonat vom 01.02.2008 möchte ich mich hiermit als **Verkäufer** in Ihrem Unternehmen bewerben.

Seit April 2003 arbeite ich für ein Fachgeschäft für Motorradbekleidung und -zubehör. Hier habe ich im regionalen als auch im nationalen Vergleich überdurchschnittliche Verkaufszahlen erzielt. Bei dem bundesweiten Verkaufs-Wettbewerb der Firma Motorradhelm belegte ich 2007 den 5. Platz.

In meinem vorherigen Arbeitverhältnis als stellvertretender Geschäftsführer eines Einzelhandelsunternehmens konnte ich neben der Tätigkeit im Verkauf und in der Buchhaltung erste Erfahrungen in der Führungsverantwortung sammeln.

Ich liebe meinen Beruf: Mein Ziel ist es, Kunden so zu beraten, dass Sie zufrieden sind. Dann kaufen sie und kommen gerne wieder. Neulich brachte mir ein begeisterter Kunde am nächsten Tag sogar ein kleines Präsent als Dank für meine gute Beratung. So kann es also auch gehen!

Sehr gerne berate ich auch französische Kunden. Obwohl der Sprache nicht 100 % mächtig bin, gelingt es mir doch immer wieder, den Dialog herzustellen und zu einem Abschluss zu kommen. Und: Die französischen Kunden wissen dieses Entgegenkommen zu schätzen.

Leider entwickelt sich mein berufliches Fortkommen bei meinem derzeitigen Arbeitgeber nicht so, wie ich mir das – entsprechend meinem Einsatz – vorstelle. Gerne würde ich in Ihren neuen Räumen einen weiteren erfolgreichen Abschnitt in Ihrer Unternehmensgeschichte ein wenig mitgestalten.

Ich würde mich freuen, bei einem persönlichen Gespräch weitere Details – insbesondere auch Ihre Vorstellungen von einem passenden Mitarbeiter – zu erörtern. Vielleicht sprechen wir ja die gleiche Sprache: dienstleistungsorientiert, nah am Kunden und stark in Beratung und Verkauf.

Mit freundlichen Grüßen

Hans Mustermann

P. S. Da ich mich derzeit in ungekündigter Stellung befinde, bitte ich um vertrauliche Behandlung meiner Bewerbung. Sicherlich haben Sie hierfür Verständnis.





Lebenslauf

Name: Hans Mustermann

Adresse: Musterstraße 5
12345 Musterstadt

Geburtsdatum / Ort: 06.05.1977, Beispielstadt

Staatsangehörigkeit: deutsch

Familienstand: ledig

Schulischer Werdegang: **1984-1988** Grundschule Osterberg
1988-1993 Hauptschule Saarbrücken
1994-1995 Realschulabschluss,
Kirchbergschule Saarbrücken
1995-1996 Fachoberschule für Wirtschaft,
Saarbrücken
1997-2000 Ausbildung zum Einzelhandelskaufmann
bei Firma Beispiel GmbH, Saarbrücken
ab Juni 2000 - März 2003
stellvertretender Geschäftsführer
bei Firma Beispiel GmbH, Saarbrücken
seit April 2003 angestellt bei Firma
Musterbetrieb GmbH

Besondere Kenntnisse: Eignung für die Berufsausbildung für die
gewerbliche Wirtschaft (Ausbilderprüfung)
Führerschein Klasse B
Filialleitertraining der Firma Musterbetrieb GmbH
diverse Produktschulungen der Firma Musterbetrieb





Bisherige Tätigkeitsbereiche

Verkauf

Kundenberatung

Verkauf (insbesondere auch im Hinblick auf Zusatzverkäufe)

Reklamationsbearbeitung

Vertrieb

Angebotserstellung

Terminabsprachen mit Lieferanten

Prüfung eingehender Auftragsbestätigungen

Einkauf

Anfragenerstellung an Lieferanten

Preisvergleich und Bestellung

Kontrolle der Eingangsrechnungen

Messebesuche (ISPO und spezielle Modemessen)

Frachtabwicklung

Prüfung der Ware auf Beschädigung und Vollständigkeit

Telefonische Avisierung der Sendung beim Kunden

Veranlassung von Sonderfahrten





Anlagen

Abschlusszeugnis
Kaufmännisches Berufsbildungszentrum Saarbrücken

Prüfungszeugnis
Kaufmann im Einzelhandel

Urkunde über die Eignung
zur Berufsausbildung in der gewerblichen Wirtschaft

Schulungs-Zertifikat der Firma Musterbetrieb GmbH
(hier nur eines exemplarisch)

Urkunde Verkaufswettbewerb 2007

